



Adventtikalenterimyyjän tietoisuus 2025

Adventtikalenterimyynti on lippukuntamme suurin vuosittainen varainkeruukampanja, jolla kustannetaan merkittävältä osin sinun partioharrastuksesi. Kampanjan tuotot käytetään seuraavan vuoden Mesikämmenien partio toimintaan. Edellisinä vuosina olemme menestyneet myynnissä todella hyvin.

Adventtikalenteri

Partiolaisten adventtikalenterimyyntillä on pitkät ja ansiokkaat perinteet: adventtikalentereita on myyty jo vuodesta 1947.

Tarkemmin tietoa adventtikalentereista osoitteessa www.adventtikalenteri.fi.

Kalenterin myyntihinta on 10 €. Lippukuntamme saa jokaisesta myydystä kalenterista 4,50 €, joka menee lippukuntamme ja jäsentemme partio toiminnan rahoittamiseen.

Aikataulu

- Kalenterit jaetaan 6.10.–9.10. viikkokokouksissa.
- Keskiviikkona 15.10. myynti alkaa. Sitä ennen kalentereita ei saa vielä myydä.
- Lippukunta järjestää myyntitapahtumia Lippulaivassa loka- ja marraskuussa.
 - Maanantaina 27.10. **Lumikkojen** partiokokouksessa
 - Keskiviikkona 29.10. **Saukkojen** partiokokouksessa
 - Torstaina 30.10. **Ankkojen** partiokokouksessa
 - Lauantaina 1.11. klo 12–14 (kaikille)
 - Maanantaina 10.11. **Naalien** partiokokouksessa
 - Tiistaina 11.11. **Supikoirien** partiokokouksessa
 - Keskiviikkona 12.11. **Minkkien** partiokokouksessa
 - Torstai 13.11. **Ahmojen** partiokokouksessa
 - Lauantaina 15.11. klo 12–14 (kaikille)
- Perjantaina 5.12. myynti päättyy. Tähän mennessä myymättömät kalenterit sekä MobilePay-lappu pitää olla palautettuna ja rahat tilitettynä lippukunnalle.
- Palkintojen jako on Puurojuhlassa torstaina 18.12.





Myyntipalkinnot

Nämä palkinnot jaetaan ansioituneille myyjille alla olevan myyntimäärän mukaan:

1. Myyty 12 kalenteria: **Tonttumerkki**
2. Myyty 25 kalenteria: **Pieni yllätyspalkinto, sekä tonttumerkki**
3. Myyty 50 kpl: **Mekäpalkinto ja hopeinen tonttumerkki**
4. Myyty 75 kpl: **Mahtava Mekäpalkinto ja hopeinen tonttumerkki**
5. Myyty 100 kpl: **Supermahtava Mekäpalkinto ja kultainen tonttumerkki**
6. Eniten kalentereita myyty lippukunnassa: **Vuoden 2025 paras kalenterimyyjä -superpalkinto (ja vastaava tonttumerkki)**



MobilePay osana myyntiä

Lippukunnalla on tänäkin vuonna käytössä myyjäkohtaiset MobilePay-laput. Alta löydät ohjeet MobilePay-maksun vastaanottamiseen:

1. Näytä saamaasi MobilePay-lappua
2. Neuvo asiakasta skannaamaan QR-koodi (tämä syöttää asiakkaalle oikean hinnan ja tiedot)
3. Suorita maksutapahtuma
4. Pyydä asiakasta näyttämään puhelimestaan kuitti (että maksutapahtuma on tapahtunut) ja ojenna kalenteri

Mikäli QR-koodi ei asiakkaalla toimi, pyydä häntä syöttämään MobilePay-lapussa oleva numero ja hinta (10 €).

Kalenterirahojen tilitys ja uusien kalenterien noutaminen

Toivomme, että kalenterirahat tilitetään lippukunnalle ensisijaisesti MobilePayllä. Rahoja on hyvä tilittää sitä mukaa, kun kalentereita saa myytyä. Tämä mahdollistaa myyntitilanteen aktiivisen seuraamisen ryhmissä. Mikäli kuitenkin tilität kalenterirahoja käteisellä, tuo rahat partiokokoukseen ryhmänjohtajalle (tasarahana). Mikäli tilität tilisiirtana myydyt kalenterit laita kuitti maksusta tuomo.nappa@mesikammenet.fi.

Kalentereita saa halutessaan lisää ryhmän omissa partiokokouksissa. Kalentereita voi noutaa kololta myös muiden ryhmien kokousten aikaan. Olethan tällöin kuitenkin etukäteen yhteydessä kyseisen ryhmän ryhmänjohtajiin. Yhteystiedot ja kokousten aikataulun löydät nettisivuiltamme. Myymättömien kalentereiden palautus tapahtuu viikolla 49 ryhmien kokouksissa. **Myymättömät kalenterit ja MobilePay-lappu tulee palauttaa perjantaihin 5.12. mennessä. Tämän jälkeen emme myöskään vastaanota käteistilityksiä.** Myymättömät kalenterit lähetetään eteenpäin, määräpäivä on joustamaton ja lippukunnasta riippumaton. Kalentereista, joita ei palauteta määräpäivään mennessä, lähetetään lasku.



Verkkokauppalinkit

Tänä vuonna kalentereita voi ostaa myös verkkokaupasta. Henkilökohtaisen verkkokauppalinkin kautta myydyt kalenterit lasketaan mukaan omaan myyntisaldoon. Henkilökohtaisen myyntilinkin saat jäsennumeron avulla QR-koodin takaa tai osoitteesta:



<https://www.adventtikalenteri.fi/myyjille/myynti/verkkokauppa-myyntikanavana/henkilokohtaiset-myyntilinkit/>

Lahjoituskalenterit

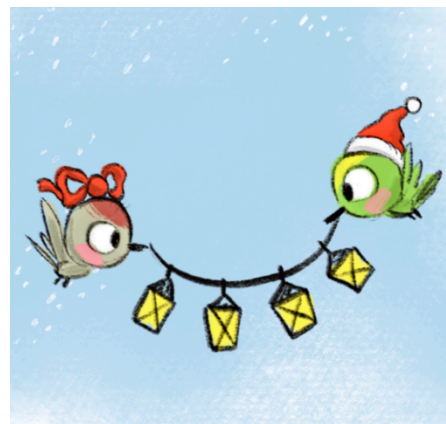
Tänä vuonna on mahdollista myydä kalentereita myös lahjoituksena. Toimitamme lahjoitetut kalenterit keskitetysti espoolaisille lapsille. Pidä kirjaa lahjoituksina myydyistä kalentereista ja ilmoita niistä Eevalle: 050 374 6825 Whatsapp / tekstiviesti.

Adventtikalenterimyynti Mesikämmenissä 2025 ja tavoitteet

Viime vuonna Mesikämmenet pärjäsivät todella hyvin Pääkaupunkiseudun Partiolaisten epävirallisessa myyntikilpailussa. Tänä vuonna tavoitteemme on pistää vielä paremmaksi ja myydä 2000 kpl. Tavoitteeseen pääsemiseksi ryhmille on muodostettu seuraavat osatavoitteet ryhmien koon perusteella:

- Saukot 290 kalenteria
- Lumikot 395 kalenteria
- Minkit 237 kalenteria
- Naalit 342 kalenteria
- Ahmat 368 kalenteria
- Supikoirat 158 kalenteria
- Ankat 210 kalenteria

Jokaisen jäsenen vähimmäismyyntitavoite on 25 kalenteria. Vanhempien apu on korvaamatonta kuten aikaisempina vuosina, jolloin olemme menestyneet hyvin.



Lippukunnan myydessä yhteensä 2000 kalenteria, saa lippukunta kerättyä 9000€.

Kalenterien myynti

Adventtikalentereita myydessä on hyvä muistaa muutama asia. Myyntiä suorittaessa itsenäisesti on tärkeä liikkua aina lämmin ja puhdas vaatetus päällä partiohuivi kaulassa. Vaihtorahaa on hyvä varata tarpeeksi mukaan. Iloinen ilme ja hyvä asenne ovat tärkeitä. Myydessäsi kalentereita edustat lippukuntaamme ja partiota. Vanhempien apua tarvitaan, jotta myynti onnistuisi. Erityisesti sudenpennut tarvitsevat vanhempien tukea myynnissään. Olethan mukana auttamassa lastasi, jotta myynti onnistuisi jokaisella jäsenellä. Myynti kannattaa



aloittaa mahdollisimman aikaisin kalenterit saatuaasi (ei kuitenkaan ennen 15.10.). Aiemmistä vuosista tiedämme, että myynti sujuu parhaiten kampanjan alkupuolella.

Turvallisuus on tärkeä muistaa koko myynnin ajan. Tässä turvallisuusohjeita myyntiä varten:

- ★ Vihaisia koiria on syytä välttää.
- ★ Myydessäsi pysy aina ovella/eteisessä. Älä mene sisään taloon, vaikka pyydetäisiin.
- ★ Mikäli talon henkilö käyttäytyy oudosti, toivota hyvää illanjatkoa ja jatka myyntiä toiseen taloon.
- ★ Muista sulkea aina talojen portit perässäsi, mikäli ne olivat kiinni.
- ★ Myynti on hyvä lopettaa hyvissä ajoin illalla. Liian myöhään oleva myynti on turvallisuusriski ja saa ihmiset ärsyntyneisiin. Iltapäivät ja viikonloput ovat parasta myyntiaikaa.

Kalenterimyyntissä hyvällä myyntipuheella on suuri merkitys. Nämä asiat kannattaa mainita myyntipuheessasi, jotta onnistuisit myyntissäsi:

- Toivota hyvää päivää/ilttaa
- Oma nimi
- Lippukuntamme nimi (Mesikämmenet)
- Adventtikalenteri ja sen hinta (10 €)
- Adventtikalentereilla rahoitetaan lippukuntamme ja partion toimintaa
- Myyntipuhe kannattaa pitää lyhyenä ja ytimekkäänä, jotta asiakas jaksaa kuunnella - Mikäli asiakkaalla ei ole käteistä, kerro että kalenterin voi maksaa myös MobilePay:llä (näytä lappua)

Tässä esimerkki hyvästä myyntipuheesta. Myyntipuhetta saa muokata vapaasti ja saa keksiä myös oman.

Hyvää päivää. Olen Puro Partiolainen Mesikämmenistä ja keräämme varoja paikallisen partiolippukuntamme ja nuorten partiotoimintaan ensi vuotta varten. Myyn partiolaisten adventtikalentereita. Sen hinta on 10 € ja rahat menevät partiotoiminnan hyväksi.

Myynnin lopuksi kiitetään ja toivotetaan hyvää päivän/illan jatkoa vaikka ei olisi ostettu kalenteria. Hyvä käytös vaikuttaa partion maineeseen ja seuraavien vuosien myynteihin.

Kysyttävää?

Mikäli tulee jotain kysyttävää adventtikalenterikampanjasta, voit kysyä asiasta omalta ryhmänjohtajaltasi tai sähköpostitse adventtikalenterikampanjapäälliköltä:
tuomo.nappa@mesikammenet.fi.



Hyvää joulun odotusta ja tuottoisaa myyntiä kaikille!